

25 AÑOS

Más de 25 Años Comprometidos

PROJECT2024

XXV FORO DE PROJECT MANAGEMENT, CONSTRUCCIÓN E INGENIERÍA

17 OCTUBRE
Madrid



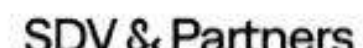
Organizan



Colaboran



Patrocinan



25 AÑOS

JORNADAS PROJECT

Más de 25 Años Comprometidos

PROJECT2024

XXV FORO DE PROJECT MANAGEMENT, CONSTRUCCIÓN E INGENIERÍA

17 OCTUBRE
Madrid



Organizan



Colaboran



Patrocinan



25 AÑOS

JORNADAS PROJECT

¡¡¡ENHORABUENA!!!

25 AÑOS ¿?

 Formación y Jornadas	 law·tax·future			 International
 Revista inmobiliaria y de la construcción				 Regulated by RICS
<u>Colaboran</u>  Asociación Española de Dirección Integrada de Proyectos		 consultoría y valoración		 BUILDING A LEGACY
 ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE EMPRESAS DE INGENIERÍA, CONSULTORÍA Y SERVICIOS TECNOLÓGICOS Asociar para el Desarrollo de España				

¿?

¿PARA QUÉ UN PROJECT MANAGER?

LA VENTA

**TENEMOS UNA GRAN
EXPERIENCIA EN ESTE TIPO DE
PROYECTOS**

ESTAMOS MUY CAPACITADOS

TENICAMENTE PARA...

CONTAMOS CON EL MEJOR

EQUIPO...

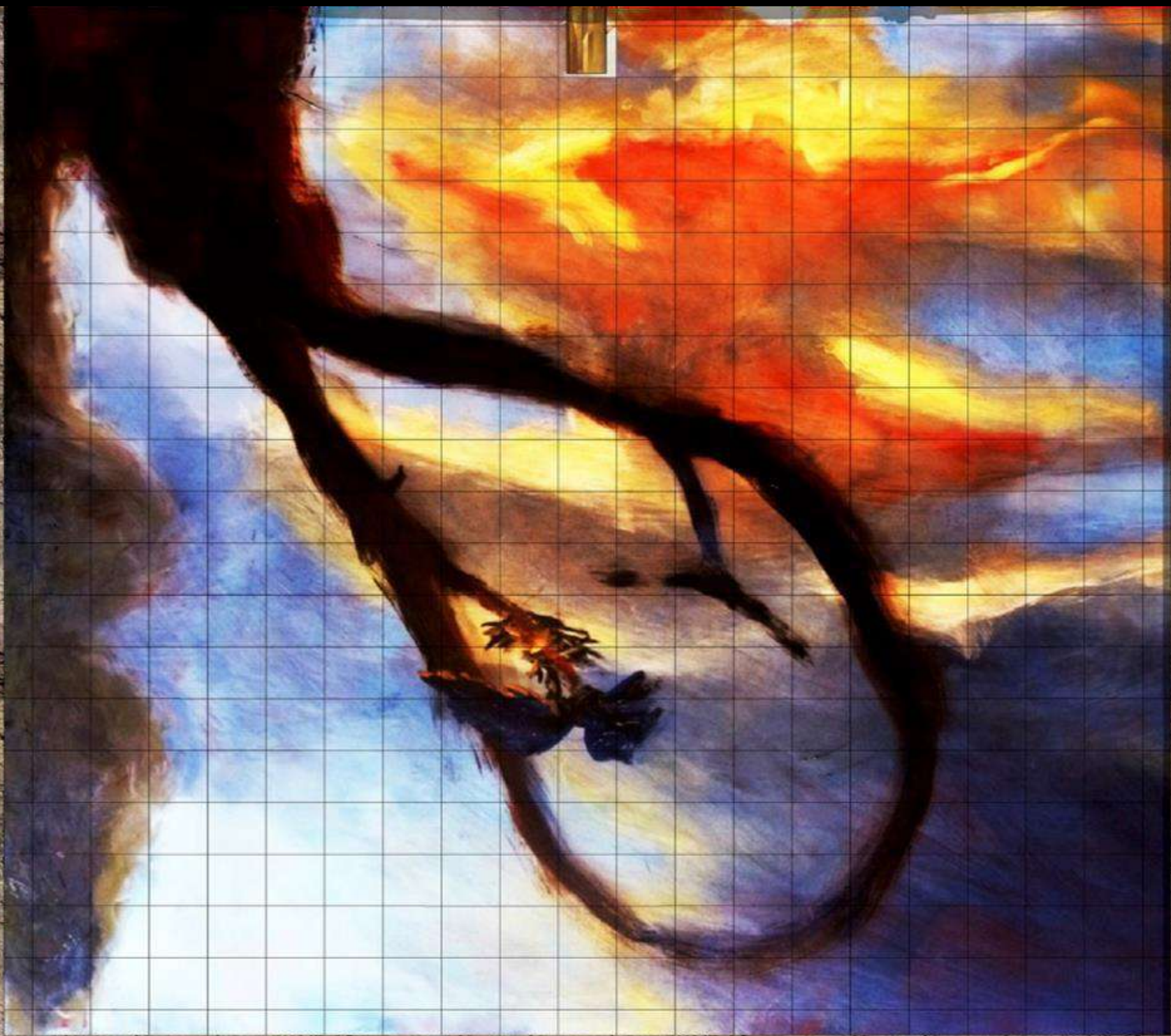
ACABAMOS DE HACER ALGO MUY

PARECIDO EN...

UN CASO REAL

EL PROYECTO

EL PROYECTO



EL PROYECTO



LA REALIDAD

LA REALIDAD



LA REALIDAD



¿PARA QUÉ UN PROJECT MANAGER?

BACK TO BASICS

4 PUNTOS ESENCIALES



2 CLAVES

PUNTO ESENCIAL

1

COMUNICACIÓN INICIAL

COMUNICACIÓN INICIAL

“¡VAMOS!”



COMUNICACIÓN INICIAL

“¡CORRE!”



COMUNICACIÓN INICIAL

COMUNICACIÓN INICIAL

- KICK OFF INTERNO



COMUNICACIÓN INICIAL

- KICK OFF INTERNO
- PRIORIDADES

4	1	10	3	3	8	3	5
2	3	6	3	3	9	1	5
11	1	9	7	7	3	6	9
13	5	1	9	1	5	5	4
2	6	1	4	4	3	5	5
3	1	2	1	4	7	3	3
3		1	7	1	1	2	7

17
18
19
20
21
22

COMUNICACIÓN INICIAL

- KICK OFF INTERNO
- PRIORIDADES
- ENFOCAR



PUNTO ESENCIAL

2

PERFIL DE CLIENTE

PERFIL DE CLIENTE

NO PROFESIONAL



PERFIL DE CLIENTE

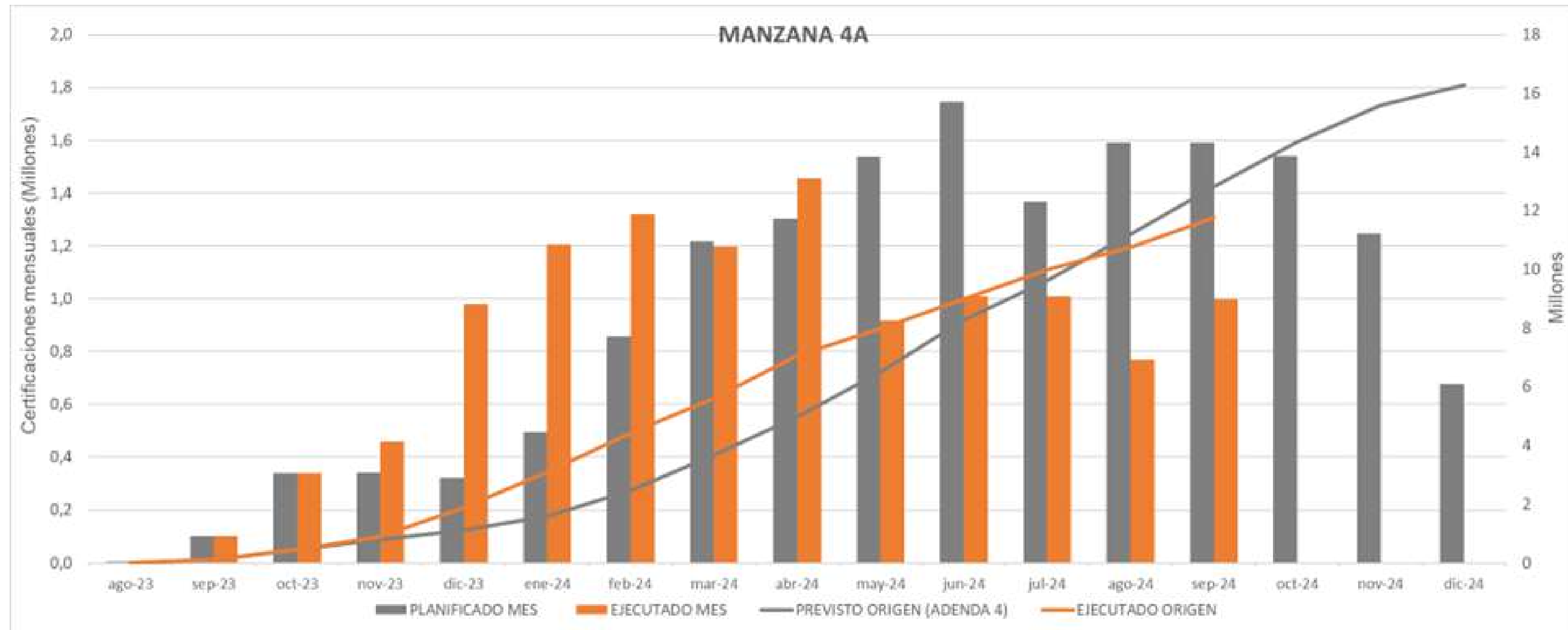
TÉCNICO



PERFIL CLIENTE

PERFIL CLIENTE

● REPORTING



PERFIL CLIENTE

- REPORTING
- CERCANÍA



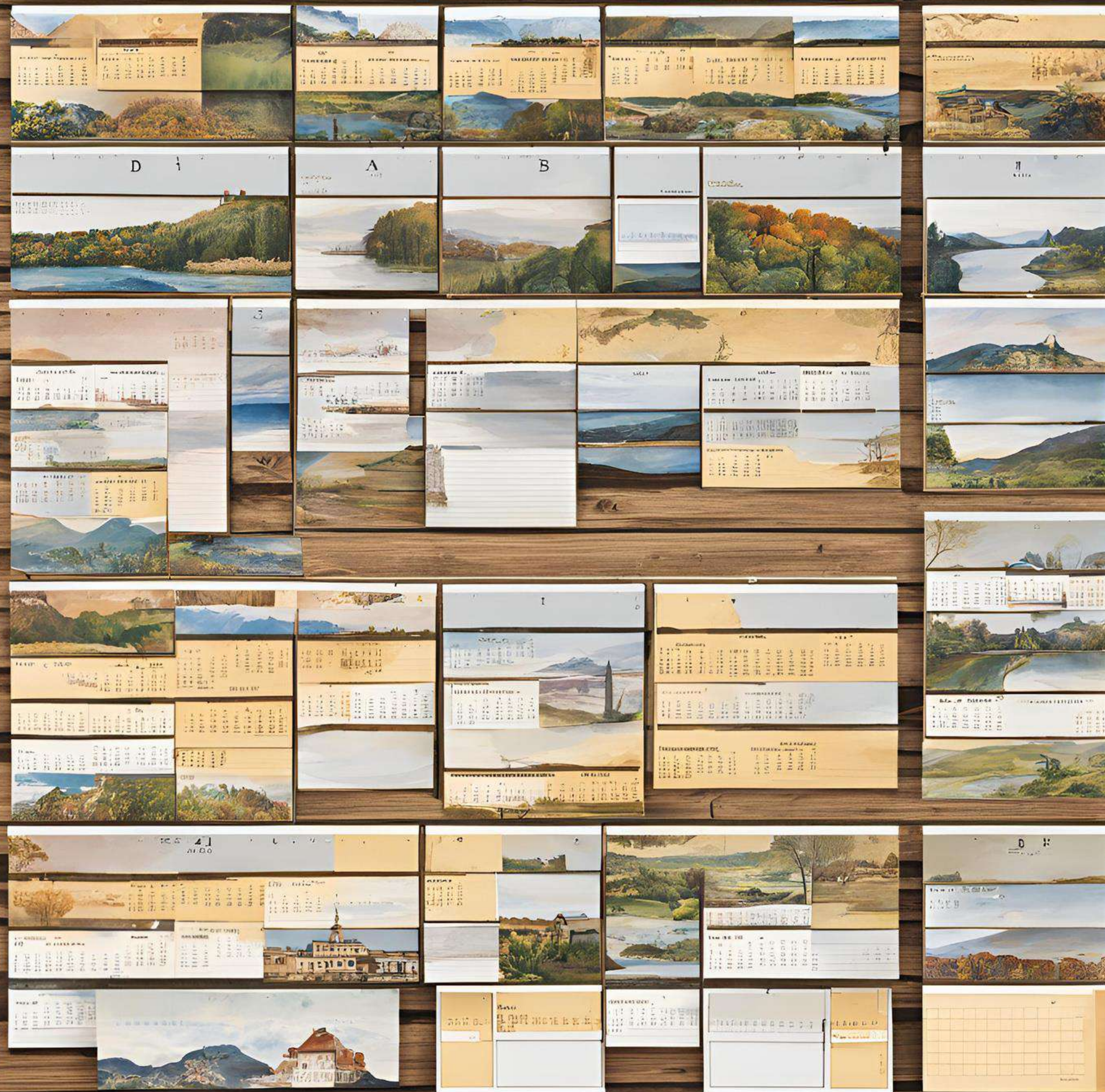
PUNTO ESENCIAL

30

RIESGO

RIESGO

PLAZO



RIESGO

COSTE



RIESGO

DEFINICIÓN



RIESGO

RIESGO

● IDENTIFICAR



RIESGO

- IDENTIFICAR

- ANÁLISIS



RIESGO

- IDENTIFICAR
- ANÁLISIS
- ESTRATEGIA



PUNTO ESENCIAL

4

COMPRAS

COMPRAS

PRECIO CERRADO

LLAVE EN MANO



COMPRAS

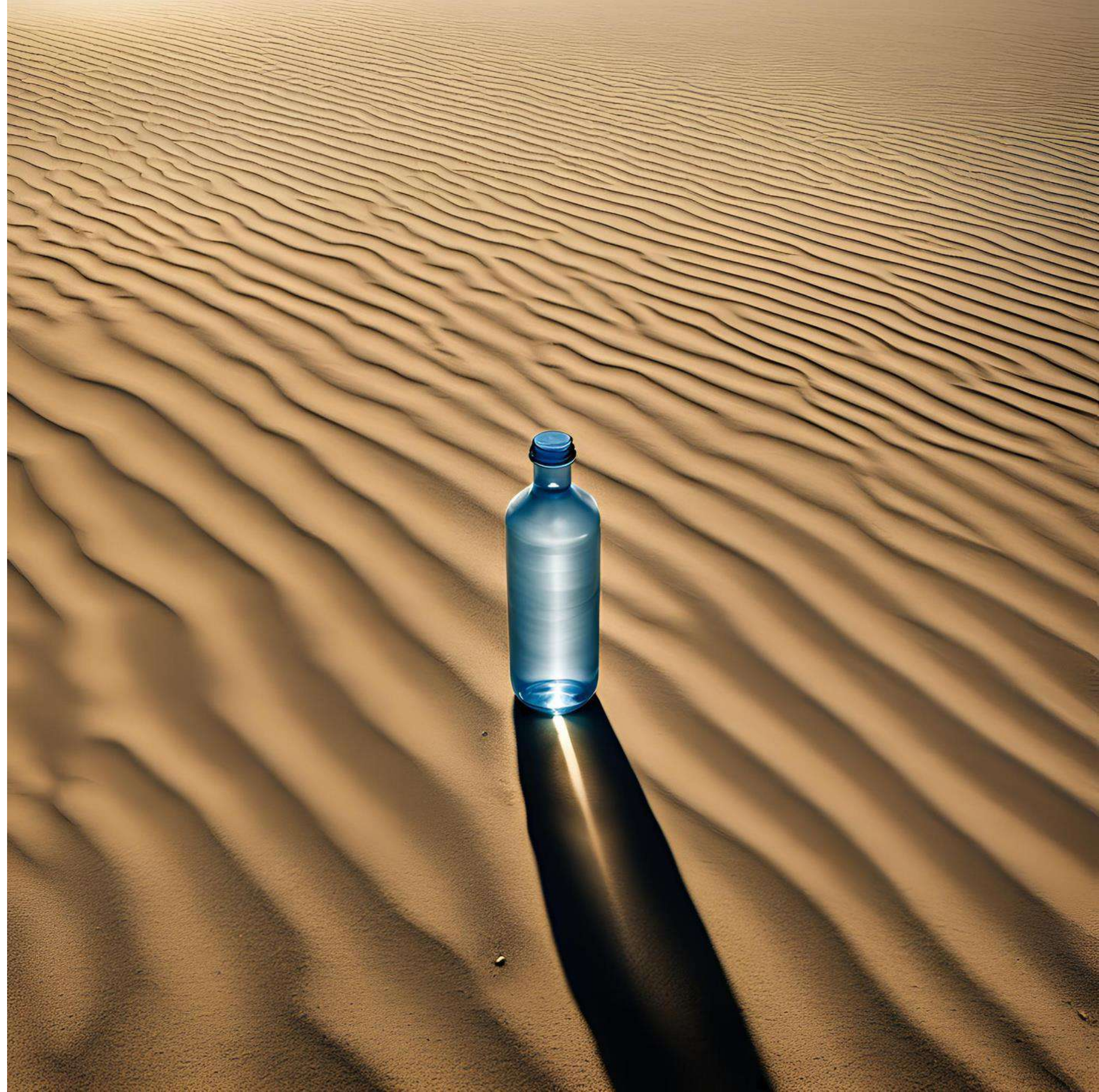
- INDEFINICIONES



COMPRAS

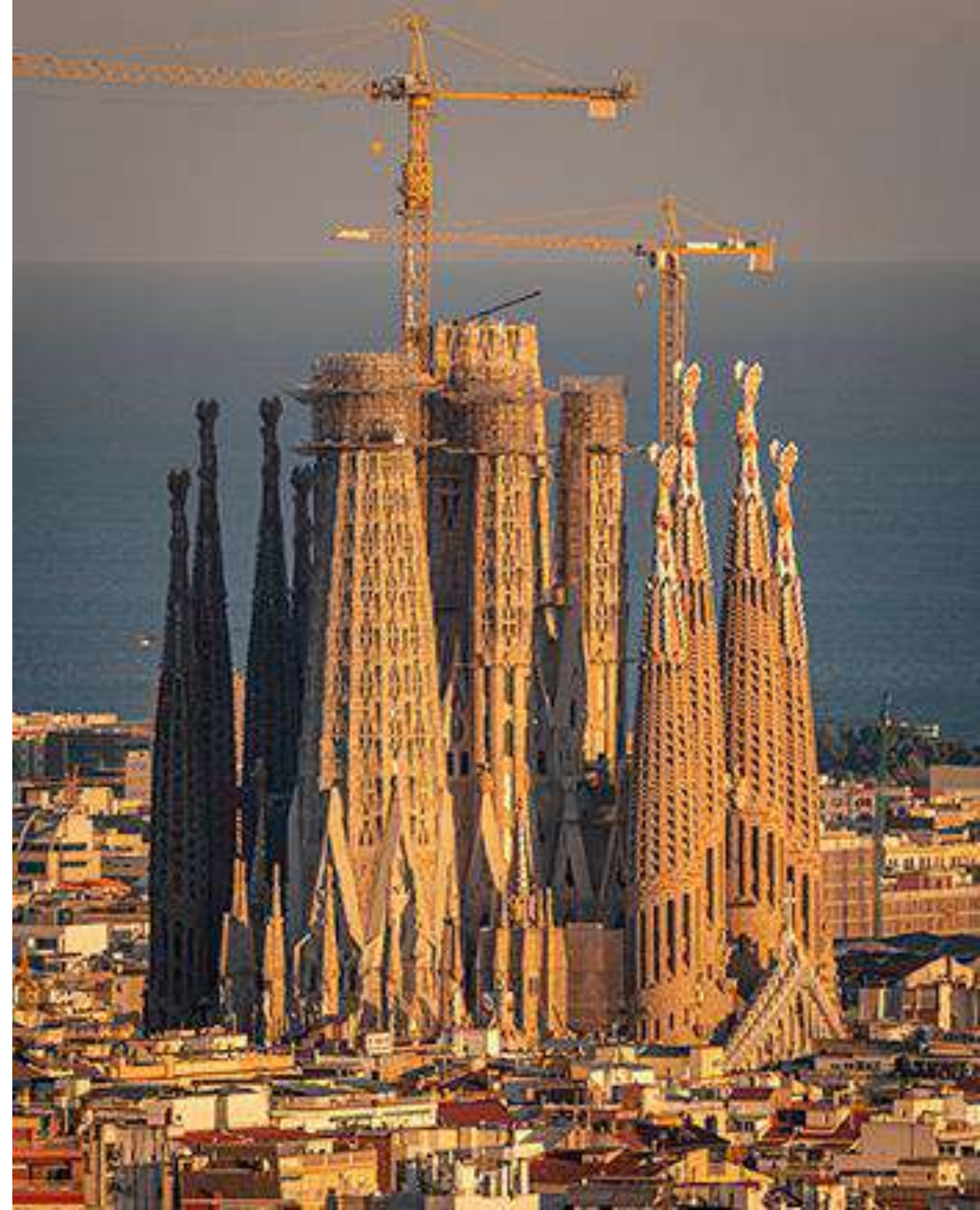
- INDEFINICIONES

- ESCASEZ



COMPRAS

- INDEFINICIONES
- ESCASEZ
- SINGULARIDAD



RESUMIENDO

4 PUNTOS ESENCIALES

COMUNICACION INICIAL

PERFIL DE CLIENTE

RIESGO

COMPRAS



BACK TO BASICS



2 CLAVES

1

1 ANTICIPACIÓN



2

1 ANTICIPACIÓN

2 OPCIONES

Option A



✓ Option A

Option B

Option C

Option C

Option C

¿PARA QUÉ UN PROJECT MANAGER?